

Assistant.e technico-commercial.e - H/F Contrat d'alternance 1 an - à pourvoir pour la rentrée septembre 2026

Mouvement laïque d'éducation populaire, la Ligue de l'enseignement réunit 102 fédérations départementales et 20.000 associations locales. Elle œuvre chaque jour pour l'accès à l'éducation, la culture, les vacances, le loisir éducatif et le sport, pour toutes et pour tous.

La Ligue de l'enseignement, c'est aussi le premier organisateur de colonies et de classes de découvertes en France et l'un des plus importants acteurs en matière d'accueil de loisirs sans hébergement et de formations BAFA/BAFD. C'est également un opérateur de séjours destinés aux adultes et aux familles à travers sa marque Vacances Passion.

Avec ses marques phares Vacances Passion et Vacances pour tous, elle est l'un des acteurs touristiques majeurs en France (colonies, formations BAFA/BAFD, villages vacances, hôtels...).

Elle est également un acteur incontournable du tourisme. Elle est notamment présente dans l'hôtellerie à Paris à travers ses deux centres internationaux de séjour à Paris les CISP Ravel et Kellermann qui proposent des services d'hôtellerie avec pour philosophie l'exigence de la qualité à un tarif maîtrisé, dans le prolongement des valeurs portées par la Ligue de l'enseignement.

 *En deux minutes chrono, découvrez notre vision en images*

<https://www.youtube.com/watch?v=CtRnIr4aBY4>

Notre projet

Au cœur de notre activité, vous aurez pour mission de participer au développement du remplissage des CIS Paris Ravel et Kellermann en promouvant et commercialisant les séjours groupes, en adéquation avec les besoins clients et dans le respect des valeurs portées par la Ligue de l'enseignement.

Pourquoi vous ?

Vous préparez une formation Bac +2/3 dans le secteur du tourisme et recherchez une alternance d'un an au sein d'un environnement porteur de sens ?

Vous souhaitez développer vos compétences en relation client, techniques de vente et production de séjours, tout en contribuant à un projet touristique engagé. Dynamique, à l'aise dans les échanges et rigoureux.se, vous savez vous organiser et travailler avec méthode pour répondre aux attentes des clients.

Si cette opportunité vous ressemble, nous serons ravi.e.s de découvrir votre candidature !

Vos missions

- ★ **Assurer le suivi commercial et administratif des demandes de groupes et séminaires** : analyser les besoins, élaborer les devis, suivre les dossiers jusqu'à la signature et assurer la relation client.
- ★ **Coordonner les réservations avec les équipes internes et les CISP** : suivre la logistique des commandes, mettre à jour les outils de gestion et les plannings de disponibilité.
- ★ **Contribuer au développement de l'offre commerciale** : participer à l'amélioration des outils, des procédures et des supports de communication, et contribuer à la fidélisation des clients.

Nous offrons

- ★ Une opportunité de faire partie d'une organisation qui fait une différence tangible dans la société
- ★ Un engagement fort envers l'équilibre vie professionnelle/personnelle : Télétravail possible (à compter de 3 mois), 6 semaines de congés payés, 2jrs au titre des fêtes de fin d'année, jrs exceptionnels pour vous accompagner dans certaines situations personnelles, semaine à 34h20
- ★ Poste basé dans le 20ème arrondissement
- ★ Prise en charge des transports à hauteur de 50% ou forfait mobilité
- ★ Carte chèque déjeuner
- ★ Tarifs préférentiels sur les séjours proposés dans nos brochures vacances

Rejoignez-nous

Si vous vous reconnaissez dans cette offre, veuillez envoyer votre CV et une lettre de motivation à recrutement@laligue.org, sous référence ATC-VSLE/Site

Nous sommes impatients de découvrir comment vous ferez vivre, avec nous, les valeurs d'éducation, de laïcité et de citoyenneté.

La Ligue de l'enseignement accueille tous les profils et toutes les personnalités sans exclusion.