

APPEL A CANDIDATURE DELEGUE-E DU SECTEUR SEJOURS EDUCATIFS

Ce poste s'inscrit dans la mission globale de la Ligue de l'Enseignement à travers la Fédération des Œuvres Laïques de l'Ardèche, qui en est le représentant départementale, au service de l'idéal laïque, démocratique et républicain pour contribuer au progrès de l'éducation sous toutes ses formes. Au service du projet fédéral, le/la délégué-e s'engage à défendre et promouvoir les valeurs de notre fédération, à respecter ses statuts, à s'impliquer dans la diversité des actions de la fédération, à défendre et promouvoir la laïcité.

La fonction nécessite :

- Un engagement résolu pour la promotion de nos valeurs
- Une disponibilité importante, une sensibilité et une compétence reconnue dans le secteur des Séjours Educatifs
- Des compétences reconnues en termes de commercialisation et vente de produits vacances
- Des qualités relationnelles, rédactionnelles et organisationnelles. Une connaissance et une appétence de la vie associative, des institutions, du réseau d'Education Populaire Laïque.
- De la rigueur, de la rapidité, de la persévérance et de la confidentialité.
- Une disponibilité importante l'été : astreinte téléphonique et weekend et jour férié travaillé

Placé sous l'autorité directe de la Déléguée générale de la fédération, le/la délégué-e pilotera le secteur séjours éducatifs de la fédération en lien étroit avec la deuxième déléguée de secteur et la conseillère chargée de la commercialisation des séjours scolaires.

Missions

- Développer le portefeuille client groupe enfants et adultes : Par prospection directe auprès de clients potentiels issus du monde associatif / Comités d'entreprises/ Collectivité territoriale / étudiants / TO ... et par réponse à des appels d'offres émanant de collectivités ou sociétés et suivi du portefeuille client existant, il s'agira pour vous de consolider les relations et de développer le CA réalisé.
- Conceptions et mises en lignes de nouvelles offres packagées (hébergement + activités... transports) et de produits à la carte : votre connaissance du secteur vous permet de développer notre offre de séjour et d'élaborer des propositions commerciales, de suivre la contractualisation et la facturation de vos offres dans le respect des tarifications mise en place.
- Optimisation de votre organisation et rendre compte du développement de votre activité commerciale
- Suivi, recrutement et encadrement des directeurs de séjours en développant la polyvalence et l'esprit d'équipe
- Suivi, et encadrement de la commercialisation des séjours scolaires avec l'adjointe du service
- Elaboration, suivi et gestion des transports d'enfants durant l'été
- Suivi des statistiques et des bilans

Profil

Appétence pour l'éducation populaire et de formation commerciale dans le tourisme, vous possédez idéalement une expérience dans la vente séjours éducatifs et de colonies de vacances, vous maîtrisez les techniques de négociation, et les outils informatiques. Une expérience de terrain significative comme directeur ACM, guide, animateur sera exigée (BAFD ou équivalent en cours de validité) ; Vous maîtrisez les logiques organisationnelles liées au transport de groupes (enfants ou adultes) ; Force de proposition vous maîtrisez la stratégie à court, moyen et long terme.

Conditions

Poste à pourvoir en CDI à partir du 25 mars 2024 – Indice 400 statut Cadre de la Convention Nationale Eclat – Bureaux à Privas – Permis B obligatoire – Déplacements ponctuels à prévoir en France entière.

CV et lettre de motivation à adresser à : rh@folardeche.fr